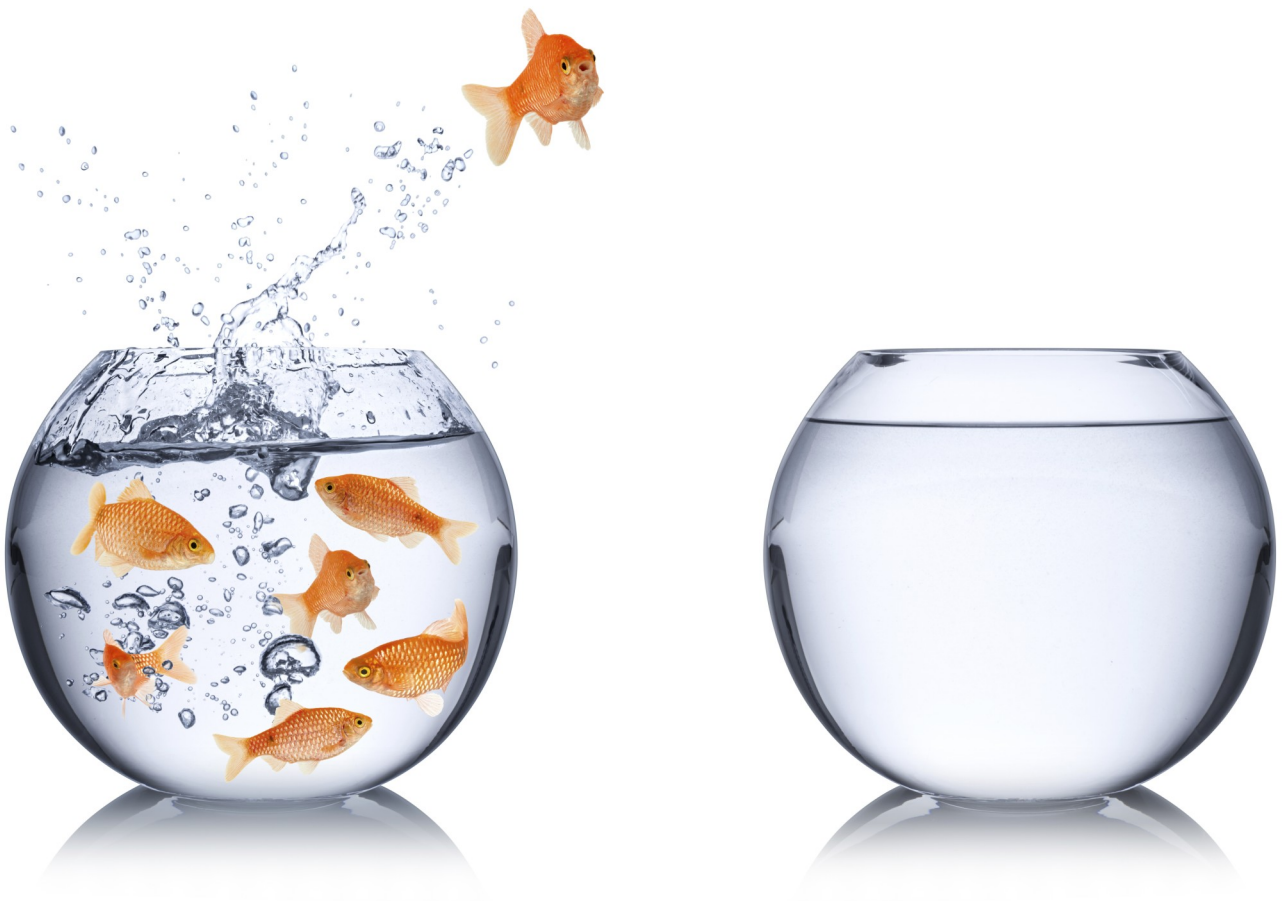


**It's time to go**



# Serviços de Consultoria em INTERNACIONALIZAÇÃO

## Diagnóstico preliminar de viabilidade de internacionalização



A XZ desenhou um portefólio de serviços estruturado que compreende todas as fases do processo de internacionalização, iniciando-se com o processo de candidatura a fundos comunitários até à implementação do negócio no mercado alvo escolhido.

Previamente, antes de iniciar o processo de internacionalização, o serviço de diagnóstico preliminar de viabilidade de internacionalização, assegura que os gestores têm a informação precisa e objetiva para iniciar uma tomada de decisão ajustada aos recursos e competências da empresa e às oportunidades e aos desafios impostos pela internacionalização.

Existe uma sucessão lógica na execução dos serviços de internacionalização, mas a XZ propõe os serviços como ofertas autónomas mantendo, simultaneamente, uma oferta congruente e coesa. Consequentemente, os parceiros da XZ podem optar pela aquisição consecutiva dos serviços consoante o progresso do projeto de internacionalização ou podem transferir o processo de internacionalização para a XZ em qualquer fase intermédia.

## Your Success is our Business

# Serviços de Consultoria em INTERNACIONALIZAÇÃO

## FINANCIAMENTO

- Instrução, elaboração e acompanhamento no processo de candidatura aos fundos comunitários com a propósito de internacionalização.
- Incidência nas candidaturas para acesso aos fundos comunitários do Programa Portugal 2020.

## PROSPEÇÃO DE MERCADO

- Estudo preliminar das capacidades da empresa e dos mercados de destino.
- Estudo de viabilidade do processo de internacionalização, cobrindo as análises operacional e estratégica da empresa.
- Diagnóstico prévio com identificação de oportunidades de negócios internacionais.
- Identificação de outros mercados potenciais e seleção de mercados alvo.

## ESTRATÉGIA DE INTERNACIONALIZAÇÃO

- Definição da estratégia de internacionalização, antecedida pelo estudo cultural, geográfico, social, económico, concorrencial e legal do mercado internacional.
- Avaliação da adequação do produto ao mercado e potencial adaptação do produto ao mercado internacional.
- Plano estratégico, incluindo formas de entrada, plano de negócios, segmentação e posicionamento, entre outros.

## MISSÕES EMPRESARIAIS

- Aconselhamento e criação das condições para estabelecer alianças e parcerias.
- Prospeção e contactos com potenciais parceiros, clientes e fornecedores locais ou clientes e fornecedores potenciais.
- Organização e acompanhamento em viagens de prospeção e participação em feiras internacionais.

## CONSULTORIA PERSONALIZADA

- Coaching empresarial, incluindo assessoria e aconselhamento internacional personalizado.
- Agendamento e acompanhamento de reuniões em mercados internacionais.
- Assessoria jurídica na concretização de parcerias, negócios e na abertura de sociedade
- Formação personalizada individual, após identificação das necessidades da equipa de gestão ou do gestor.

## DESENVOLVIMENTO DO PROJETO

- Criação da empresa no mercado externo, incluindo todos os processos administrativos, jurídicos e comerciais.
- Locação ou contratação de instalações, recrutamento de recursos humanos e criação das estruturas necessárias para implementar o negócio.
- Operacionalização das atividades iniciais e posterior transferência do negócio para a empresa.

# Your Success is our Business

[www.xzconsultores.pt](http://www.xzconsultores.pt)

Rua da Cruz, 3A, Loja J, Celeirós | 4705-406 - Braga | Tel: 253-257-007 | Fax: 253-257-008 | email: geral@xzconsultores.pt